

VACATURE SALES INTERN E-COM/ HBO

Wij maken voeding en dan ook nog eens graag hippe en trendy merken in verschillende segmenten. We zijn een jong team in een jong bedrijf en we zijn volop nieuwe merken aan het ontwikkelen. En daar kunnen wij jouw hulp best goed bij gebruiken. Wij zijn eigenaar van het chocolademerkt Johnny Doodle, dat je onder andere bij alle Plus supermarkten kan terugvinden. In april 2023 hebben we daarnaast 2 nieuwe merken in de markt gezet: Chocido, nog een heerlijk chocolademerkt en Uptimism, dit is het eerste merk in vegan vitamin gummies dat in Nederland wordt geproduceerd!

Verkoop of Sales, is cruciaal bij alle merken. Want waar gaan we met Johnny Doodle eerst groeien of waar gaan we de nieuwe merken verkopen? En aan welke prijs gaan we alles verkopen?

Daarnaast moet de huidige verkoop ook gewoon door gaan. We focussen ons op verschillende kanalen: supermarkten, out of home (groothandels voor oa. snoepwinkels etc.), e-commerce, export en Duty Free & travel retail. Wij zoeken een toffe stagiaire om ons team hiervoor te komen versterken.

Stagiaires zijn bij ons een onderdeel van ons sales team. Afhankelijk van je kennis, krijg jij specifieke opdrachten binnen het team. Zo krijg je inzicht in verschillende aspecten van het salesteam. Naast het salesteam, werk je ook samen met het marketingteam van de verschillende merken.

BEN JIJ ER KLAAR VOOR OM BIJ ONS AAN TE SCHUIVEN? DIT IS WAT JE ZAL DOEN:

- Jij duikt in onze online omgeving voor zakelijke verkoop, onze eigen b2b webshop, bol.com en online groothandel Faire. Dit wordt jouw speelveld.
- Je dicht samen met het marketingteam om alle nodige info op de platforms te krijgen zoals we het voor de merken belangrijk vinden.
- Tijdens jouw dag hoort bij de e-com ook de verwerking van de orders, ter ondersteuning van onze fulfilment en onze sales binnendienst.
- Je helpt Johnny Doodle en de andere merken om verder te groeien in de onlineverkoop door alle informatie goed te zetten en door bv promoties te bedenken en aan te maken.

- Als project ga je ook naar de online werkprocessen kijken. Niet alleen wat er op de computer gebeurt, maar ook de verwerking ervan.

WAT BRENG JIJ MEE?

Je studeert HBO Commerciële economie of een gelijkwaardige opleiding in jaar 2 of 3.

Je wilt je graag specialiseren in de e-com wereld. Je zoekt naar een praktische stage waar je ook echt een onderdeel bent van het sales team.

Jij bent een vis in de IT-wereld en wilt graag je kennis verder uitbreiden door het gewoon te doen. Verder spreek en schrijf je vloeiend Nederlands en Engels.

Het is super als je al een eerste ervaring hebt in een functie met e-com achtergrond of bijvoorbeeld een klantendienst. Maar nieuwsgierigheid en de motivatie om meer te weten te komen over een onderwerp, is al super belangrijk voor ons.

In eerdere stages, bijbaantjes of HBO projecten, heb je al bewezen dat je zelfstandig kan werken en dat je precies bent. Als je iets ziet dat beter kan, dan geef en ontvang je graag feedback en wilt het graag verbeteren, niet het zomaar beter laten lijken.

Wij houden van mensen met een positieve houding. Een echt VS-fooder, houdt van een leuke uitdaging in zijn/haar team en voor zichzelf. Wij leren graag van onze fouten. Laat ons groeien! Je voelt een goede connectie met onze basiswaarden: uitgesproken, van goede wil, ondernemend en met een lach!

HARDE FEITEN:

- Je start in januari 2024 en werkt minimaal 32 uur per week voor 5 of 6 maanden
- Meewerkstage
- Wij werken op kantoor in Heinenoord, Zuid-Holland
- 14 vakantie dagen in 6 maanden
- 300 euro per maand voor full-time stage
- Lunch met brood, beleg en een eitje wordt door ons betaald
- Fun! Begrijp ons niet verkeerd, het is keihard werken, maar we houden van lachen & plezier
- Een chocoladepakket rond Pasen & ook 1 als je jarig bent in je stage!

Klinkt dit als jou?

Stuur ons dan je CV en een mail op info@vs-food.com

These brands are part of the VS Food group:

